

10~30棟を目指す工務店・ビルダー様必見!!

5年で年40棟へ! ある"地方ビルダー"が起こした
驚異の企業成長!

~売上ゼロから、今期は年間50棟が目標の会社の成功事例を現地で体感~

 **ing** イングハウス
株式会社イング

視察ツアーin石川

2025年
6月25日(水) 13:30~17:00

参加対象:ビルダー、工務店、リフォーム会社の経営者様

参加費
無料

申込締切 6/17(火)

先着**5**名様
限定

なぜ、イングハウスは
毎月20組の
新規名簿を獲得できるのか?

リフォーム会社から
未経験の新築事業に
チャレンジ!

▶2019年、ある“戦略転換”をきっかけに快進撃がスタート!

その
秘訣は

1.集客につながる
商品力強化

2.デザインで差別化
プラン作成の戦略

3.カメレオン戦略での
ライバル対策

成功には“型”がある。

その「再現性」を、ぜひ現地で体感してください!



Eco Housing Project

Tel.025-383-8881

〒950-0084 新潟県新潟市中央区明石2丁目3-30

エコハウジングプロジェクト

検索

申し込み後、詳細をご案内いたします

ハーバーハウス株式会社
(エコハウジングプロジェクト)
担当:岡田

お申込み
お問い合わせは
こちらから!



ing イングハウス

株式会社イング

視察ツアーin石川

2025年
6月25日(水) 13:30~17:00

参加対象:ビルダー、工務店、リフォーム会社の経営者様

参加費
無料

申込締切 6/17(火)

先着**5**名様
限定

当日のコンテンツ(全て公開します!)

13:30	集合(小松駅)※現地集合可
13:30~15:30	オフィス&完成住宅見学ツアー
15:30~16:00	事例発表「新築参入~年間40棟までの成長ストーリー」 プレゼンター:株式会社 イング 代表取締役 坂東将弘氏
16:00~16:30	『成長モデル』を再現する仕組み公開
16:30~16:50	質疑応答、アンケート
17:00	解散(小松駅)



見どころはココ! (坂東社長よりご説明いただきます!)

差別化できる
デザイン住宅



集客・受注につながる
商品ラインアップのつくり方



ライバルに勝ち続ける
“カメレオン戦略”



プレゼンター
株式会社 イング
代表取締役
坂東将弘氏

イング様は2007年に創業、注文住宅・リフォーム事業を開始、当初は年5棟前後の施工でしたが、その後小松市を中心に棟数を伸ばした後、金沢市に出店。現在は年間約40棟を施工している工務店です。「石川県を代表するブランド企業」を目標に掲げ、更なる棟数拡大を目指しております。この度、イング様のご厚意により、イング様建築の住宅見学や成長の軌跡をお話しいただく視察ツアーを開催することになりました。また、事例紹介においてはイング様がやっている競合大手ハウスメーカーへの「カメレオン」戦略について、紹介いただく予定です。

スタッフ:18名 商圏:小松市、金沢市 拠点数:2店舗



お申込み
お問い合わせは
こちらから!